

# 雅昌98上半年员工培训 高潮迭起

雅昌公司在春节过后的管理会议上提出了“98年营业本部第二期培训计划”，紧跟着，雅昌生产本部、电脑设计部、办公室以及制版厂也先后出台了培训计划，“98年第一期新大学生培训计划”也正由冯杰、林蔚主持拟定中。

同时，各部门，尤其是营业本部的早间英语及广东话培训课程一直没有间断，浓厚的学习气氛和紧张有序的工作节奏成为雅昌公司又一道独具美感的风景线。

● 金 鸣

3月7日，中国包装技术协会设计委员会副主任、中央工艺美术学院教授高中羽应邀在公司二楼会议室主持了“经营放谈”讲座，高教授从“宏观经济学”的角度对现代企业经营、管理中所遇到的新概念、新思路、新问题进行了分析，并提出了相应的解决方法，对我们现阶段的工作具有指导意义。



万捷董事长对制版厂课长以上人员讲了九个方面：一、组织、行政；二、生产管理；三、质量管理；四、技术管理；五、设备管理；六、原材料、成本核算；七、安全生产，卫生；八、培训；九、业务管理。针对这九个方面，董事长以他丰富的实践经验对制版厂骨干人员提出了新要求，这九项要求基本上概括了制版厂的全面工作。



制版厂做稿课课长吴显杰具有多年校对工作经验，由他主讲的“出版物编

校常用术语及规范”对经常接触原稿及校对稿的营业人员非常有帮助，此外，还讲授了如何识别书号和条型码知识。



北京印刷学院刘亚男教授长期从事管理教学工作，曾为国家新闻出版署和前国家教委主持过“人才素质测评”课题研究，这次来雅昌也对部分公司员工进行了“素质测评”，她应公司邀请于4月6日为营业及行政人员举办了“以人为本的经营战略”讲座。



4月8日，何曼玲总经理主持了营业本部的“价格培训”，自去年七月以来，营业本部先后调入了尹雨廷、齐杨文、梁焱、张锦妮等四名应届大学毕业生，她们目前已基本能适应营业工作需要，但对“报价”等复杂工作项目仍需要指导和训练，加上近来市场价格波动，全体营业人员需遵循公司统一的价格政策，因此本次培训具有现实意义。



4月21日，日本柯尼卡公司亚洲区域经理助理张文水先生和西日本贸易株式会社北京代表处主任关一先生一行三人到雅昌公司，就柯尼卡公司制版菲林使用特性进行了讲座，同时进行实地测试。雅昌制版厂技术设备部、供应课、生产部以及深圳兆迪高技术有限公司的部分职员参加了本次技术培训。



九八年初始，雅昌海外市场拓展计划有条不紊地展开，为了使营业人员尽快步入轨道，熟悉国际业务常识，4月22日，企划总监张凌云主持了“国际贸易基础知识”讲座，讲座主要分四个方面：一、贸易术语；二、合同条款；三、仲裁、司法；四、贸易方式，并着重对“贸易术语”作了重点讲解。



雅昌法律顾问、深圳诚公律师事务所甘勇明律师在逐项讲授了涉外经济合同的基本概念、特点及履行、中止、终止、转让、变更、涉外经济合同法及其适用、订立等之后。还专门针对雅昌公司的情况讲授了“涉外印刷合同的主要条款”，对海外业务逐渐增加的雅昌公司来说，本次讲座可称为“及时雨”。